

Für unseren Standort in Bremen suchen wir einen

Vertriebsprofi (m/w/d)

Seit April 2008 unterstützt ADLER Solar als führender Full-Service-Dienstleister die europäische Solarbranche hinsichtlich Photovoltaik-**Konzepten zu Anlagenbau, Qualitätssicherung, Leistungsoptimierung sowie** nachhaltigen Energiestrategien.

In den letzten 10 Jahren haben wir uns damit vom unabhängigen Dienstleister zum anerkannten Experten für intelligente Energielösungen weiterentwickelt. Unser umfassendes **Service-Portfolio** reicht von PV-Anlagenbau, Repowering, Engineering Consulting und Operations & Maintenance bis zu Speicher-, Elektromobilitäts- und LED-Lösungen. In Zahlen heißt dies: über 5 Millionen bearbeitete Module, mehr als 100 betreute Technical Due Diligence Verfahren und 200 umgesetzte MWp in den Bereichen Anlagenbau und -optimierung.

Darüber hinaus bieten wir Leistungen in den Bereichen After-Sales-, Wechselrichter-, Test & Reparatur-Services sowie Schadenmanagement an. Mit Hauptsitz in Bremen betreiben wir einen weiteren Standort in Waldkraiburg/München.

Deine Aufgaben:

- ☞ Akquise von Neukunden für unsere Servicelösungen und Anlagenbau
- ☞ Aufbau und Pflege eines eigenen Kundenstamms
- ☞ Pflege bestehender Kundenkontakte
- ☞ Erarbeiten von kundenspezifischen Lösungen - gemeinsam im Team
- ☞ Eigenständiges Erstellen von technischen Angeboten
- ☞ Marktbeobachtung und Analyse der Marktentwicklung (Kunde, Markt, Wettbewerb)
- ☞ Erstellung von Lost und Won Order Analysen mit Unterstützung des Controllings
- ☞ Regelmäßiger Erfahrungsaustausch mit dem Produktmanagement
- ☞ Ermittlung und Analyse der Kundenzufriedenheit/ Kundenfeedback und Umsetzung von spezifischen Vertriebsmaßnahmen

Unsere Anforderungen an Dich:

- ☞ Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von technischen Lösungen
- ☞ Stark ausgeprägte Vertriebsmentalität, proaktive Ansprache von Neu- und Bestandskunden
- ☞ Stark ausgeprägter Dienstleistungsgedanke in der Zusammenarbeit mit Kollegen und Kunden
- ☞ Belastbarkeit
- ☞ Selbstständiges Arbeiten, hohes Engagement und Eigeninitiative mit Blick über den Tellerrand

Was wir bieten:

- ☞ Anspruchsvolles Aufgabengebiet mit vielseitigen Gestaltungsmöglichkeiten
- ☞ Optimale Entwicklungsmöglichkeiten in einem aufwärtsstrebenden Unternehmen
- ☞ Leistungsgerechte Bezahlung
- ☞ Gutes Arbeitsklima und familiäre Atmosphäre
- ☞ Offene Kommunikation über alle Ebenen
- ☞ Mitarbeitererevents

Haben wir dein Interesse geweckt? Bitte sende uns deine Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, sonstige Qualifikationsnachweise) per E-Mail an:

bewerbung@adlersolar.de